

Q3

DELÅRSRAPPORT
JANUARI-SEPTEMBER 2023

Ett starkt tredje kvartal

arjo
EMPOWERING MOVEMENT

Juli-september 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade till 2 777 Mkr (2 519). Organiskt ökade nettoomsättningen med 4,6 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet ökade med 19,8 % till 504 Mkr (420).
- Det justerade rörelseresultatet ökade med 41,2 % till 207 Mkr (147).
- Resultat efter finansiella poster ökade till 130 Mkr (115).
- Resultat per aktie ökade till 0,36 kr (0,32).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 598 Mkr (280), motsvarande en cash conversion om 120,8 % (67,7).
- Lansering av Evenda - en ny säng anpassad för människor med demens, som uppskattas utgöra omkring 60 % av alla vårdtagare inom äldreården.

"Bakom oss lägger vi ett kvartal med tillväxt och lönsamhetsförbättring i linje med våra ambitioner och därtill ett starkt kassaflöde. Uthyrning och service utvecklas väl globalt och vi ser fortsatta tecken på en successiv förbättring i USA, trots en utmanade marknadssituation. Med hög aktivitetsnivå fortsätter vi arbetet för att stärka Arjos positioner på både kort och lång sikt."

JOACIM LINDOFF
VD OCH KONCERNCHEF

Finansiellt sammandrag

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan-Sep 2023 | Jan-Sep 2022 | Rullande 12 mån | Helår 2022 |
|--|-------------------|-------------------|-----------------|-----------------|--------------------|---------------|
| Nettoomsättning | 2 777 | 2 519 | 8 101 | 7 293 | 10 787 | 9 979 |
| Bruttoresultat ¹⁾ | 1 170 | 1 023 | 3 426 | 3 079 | 4 527 | 4 180 |
| Bruttomarginal, % ¹⁾ | 42,1 | 40,6 | 42,3 | 42,2 | 42,0 | 41,9 |
| EBITA, justerad ²⁾ | 280 | 217 | 823 | 756 | 1 112 | 1 044 |
| EBITA-marginal, justerad, % ²⁾ | 10,1 | 8,6 | 10,2 | 10,4 | 10,3 | 10,5 |
| EBITDA, justerad ²⁾ | 504 | 420 | 1 468 | 1 340 | 1 968 | 1 841 |
| EBITDA-marginal, justerad, % ²⁾ | 18,1 | 16,7 | 18,1 | 18,4 | 18,2 | 18,4 |
| Rörelseresultat (EBIT) | 199 | 140 | 561 | 529 | 722 | 691 |
| Rörelseresultat (EBIT), justerat ²⁾ | 207 | 147 | 609 | 549 | 826 | 765 |
| Resultat efter finansiella poster | 130 | 115 | 392 | 472 | 517 | 597 |
| Periodens resultat | 98 | 86 | 294 | 354 | 388 | 447 |
| Antal aktier, tusental | 272 370 | 272 370 | 272 370 | 272 370 | 272 370 | 272 370 |
| Resultat per aktie, kronor | 0,36 | 0,32 | 1,08 | 1,30 | 1,42 | 1,64 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | 598 | 280 | 1 397 | 464 | 1 849 | 915 |
| Cash conversion, % | 120,8 | 67,7 | 98,2 | 35,1 | 98,9 | 51,8 |

1. Jämförelsetalen för 2022 har justerats för en felklassificering från övriga rörelsekostnader +31 Mkr till kostnad för sålda varor -31 Mkr. Av justeringen hänförs sig 13 Mkr till första kvartalet och 18 Mkr till andra kvartalet. Detta har påverkat bruttomarginalen för 2022 med -0,4 % för perioden januari - september, samt med -0,3 % för helåret.
2. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 18 och definitioner på sidan 21.

Stark kärnverksamhet driver tillväxt



Vi ser en fortsatt god efterfrågan på våra produkter och lösningar och koncernen växer med 4,6 % organiskt i det tredje kvartalet. Utvecklingen var övergripande positiv inom Global Sales, med en blandad bild ute i marknaderna. I Nordamerika levererar vi ett starkt kvartal med fortsatt lönsam tillväxt i Kanada. USA växer med 8 % organiskt jämfört med ett turbulent tredje kvartal föregående år, vilket stärker vår bedömning om en successiv förbättring på denna viktiga marknad, trots den utmanande marknadssituationen.

Steg mot förbättrad lönsamhet

Bruttomarginalen fortsätter att gradvis förbättras. Uthyrning och framförallt service bidrar positivt under kvartalet och med goda tillväxtpotentialer framåt är de båda viktiga drivkrafter för att fortsatt förbättra bruttomarginalen över tid. Stabiliseringen av leveranskedjorna fortgår och koncernens produktionseffektivitet är nu i nivå med läget före pandemin. Samtidigt ser vi tydligt både direkta och indirekta effekter från den fortsatt höga inflationen. Genomförda prisjusteringar och effektiviseringar av verksamheten kompenserar delvis för det högre kostnadstrycket och vi fortsätter att arbeta fokuserat inom dessa områden även framåt.

Arbetet med att sänka lagernivåerna fortgår enligt plan och driver ett starkt operativt kassaflöde i kvartalet. Det höga ränteläget ger betydligt högre finansiella kostnader, men vi arbetar aktivt för att långsiktigt sänka såväl koncernens kapitalbindning som nettoskuld.

Lösningar för framtidens vård

Med utmaningar som personalbrist och begränsade resurser präglas vårdens fokus fortsatt i hög grad av att lösa kortsiktiga utmaningar. Trots att detta gör att utrullningen av resultatbaserade program går långsammare än vi skulle önska så ser vi nu ett gradvis tilltagande intresse för våra program och för att stärka det förebyggande arbetet i vården. Under kvartalet har vi säkrat viktiga kontrakt kring våra program för trycksårsprevention, som kommer att implementeras steg för steg under det fjärde kvartalet.

Under kvartalet har vi även lanserat Evenda, en ny säng för långtidsvård. Sängen är speciellt anpassad för människor med demens, som uppskattas utgöra omkring 60 % av alla vårdtagare inom äldreomsorgen. Evenda förväntas fungera som en dörröppnare på många marknader och

möjliggöra ökad försäljning av bland annat trycksårslösningar. Sängen är ytterligare ett led i arbetet med att stärka Arjos position inom långtidsvård, där vi ser fortsatt goda tillväxtpotentialer framåt. Evenda följs av en rad kommande produktlanseringar och vi ser fram emot att presentera fler av dessa under 2024 och framåt.

Hög aktivitetsnivå framåt

Avslutningsvis kan jag konstatera att vi lägger ett stabilt kvartal till handlingarna. Strategiutrullningen fortgår enligt plan och vi fortsätter att balansera kort- och långsiktiga prioriteringar och arbeta nära våra kunder. Återhämtningen efter ett turbulent fjolår fortsätter och vi går in i årets sista kvartal med hög aktivitetsnivå.

JOACIM LINDOFF
VD OCH KONCERNCHEF

Fortsatt god tillväxt

4,6 %

organisk försäljningstillväxt i det tredje kvartalet 2023

Koncernens utveckling

Nettoomsättning per segment

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Organisk förändring | Jan-Sep 2023 | Jan-Sep 2022 | Organisk förändring | Rullande 12 mån | Helår 2022 |
|---------------|-------------------|-------------------|------------------------|-----------------|-----------------|------------------------|--------------------|---------------|
| Global sales | 1 597 | 1 445 | 2,5% | 4 657 | 4 182 | 4,4% | 6 228 | 5 753 |
| Nordamerika | 1 085 | 986 | 8,2% | 3 124 | 2 841 | 4,2% | 4 146 | 3 864 |
| Övrigt | 98 | 90 | -0,6% | 333 | 278 | 12,7% | 427 | 372 |
| Elimineringar | -3 | -2 | — | -12 | -8 | — | -11 | -10 |
| Totalt | 2 777 | 2 519 | 4,6% | 8 101 | 7 293 | 4,6% | 10 787 | 9 979 |

Nettoomsättning och resultat

Tredje kvartalet 2023

Nettoomsättningen uppgick till 2 777 Mkr (2 519) i kvartalet, vilket motsvarar en organisk ökning med 4,6 %.

I Nordamerika ökade tillväxten med 8,2 % organiskt med ytterligare ett starkt kvartal i Kanada. Tillväxten var även god i USA trots att utmanande marknadsförhållanden höll tillbaka försäljningen av främst patienthanteringsutrustning. Områden som uthyrning och service utvecklades fortsatt väl under kvartalet.

Global Sales växte organiskt med 2,5 % med fortsatt god efterfrågan inom uthyrning och service. Västeuropeiska marknader som Frankrike, Spanien, Österrike och Irland utvecklades väl under kvartalet medan marknader som Tyskland och Nederländerna sjönk tillbaka något. Även i övriga världen var bilden blandad med stark utveckling i marknader som Singapore, Afrika och Nya Zeeland, och svagare i Australien.

Bruttomarginalen ökade till 42,1 % (40,6) i kvartalet trots höga materialkostnader samt fortsatta inflationseffekter, främst avseende löner. Transportkostnaderna har planenligt fortsatt att stabiliseras under kvartalet. Prisjusteringar och effektiviseringar genererar förväntad effekt och kompenserar delvis för de högre kostnaderna.

Rörelsekostnaderna utvecklas enligt plan och kostnadskontrollen är fortsatt god genom värdekedjan. Merparten av ökningen jämfört med motsvarande kvartal föregående år härrör till ökade lönekostnader till följd av inflationstrycket, högre IT-kostnader relaterat till licenser och IT-säkerhetsåtgärder, samt hög aktivitetsnivå inom både produktutvecklings- och försäljningsorganisationen.

Jämförelsestörande poster uppgick till -9 Mkr i kvartalet och avser omstrukturingsaktiviteter kopplat till bland annat försäljningsorganisationen i USA.

Det justerade EBITDA-resultatet ökade till 504 Mkr (420). Den justerade EBITDA-marginalen ökade till 18,1 % (16,7).

Kvartalets finansnetto uppgick till -68 Mkr (-25). Positiva valuta-effekter uppgick till 2 Mkr (1) i kvartalet.

Januari-september 2023

Under perioden ökade nettoomsättningen organiskt med 4,6 % till 8 101 Mkr (7 293). Försäljningen var särskilt god inom service och uthyrningsverksamheten, och volymerna ökade även inom Hygien och DVT.

I Nordamerika ökade tillväxten med 4,2 % organiskt, med god utveckling i Kanada. USA har utvecklats starkare i periodens andra och tredje kvartal, trots fortsatt utmanande marknadsförhållanden. Under det första kvartalet hölls tillväxten i USA tillbaka av bland annat lägre uthyrning av intensivvårdslösningar.

Global Sales växte organiskt med 4,4 % i perioden med god efterfrågan främst inom uthyrning och service. Tillväxten var god på flera västeuropeiska marknader som exempelvis Österrike, Frankrike, Belgien, Spanien och Irland. Även i övriga världen utvecklades flera marknader väl, med särskilt god tillväxt i Indien, Nya Zeeland och Singapore.

Bruttomarginalen uppgick till 42,3 % (42,2) i perioden, med god effekt från genomförda prisjusteringar och effektiviseringar. Ogyynsam produktmix med lägre volymer inom patienthantering i USA samt högre kostnader för material och löner höll tillbaka bruttomarginalen under perioden.

Periodens rörelsekostnader uppgick till 2 834 Mkr (2 528).

Det justerade EBITDA-resultatet för perioden ökade till 1 468 Mkr (1 340). Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 18,1 % (18,4).

Finansnettot uppgick till -169 Mkr i perioden (-57). Positiva valuta-effekter i finansnettot uppgick till 13 Mkr (19) i perioden.

Valutakurseffekt

| MSEK | Kvartal 3 2023 | Jan-Sep 2023 |
|---|-------------------|-----------------|
| Translationseffekt (vs 2022) | | |
| Försäljning | +143 | +471 |
| Kostnad för sålda varor | -96 | -328 |
| Bruttovinst | +47 | +143 |
| Rörelsekostnader | -45 | -142 |
| Omstrukturering och övriga rörelse-intäkter/kostnader | 0 | -1 |
| Total translationseffekt, EBIT | +2 | 0 |
| Transaktionseffekt (vs 2022) | | |
| Kostnad för sålda varor | +16 | +54 |
| Bokförda omvärderingseffekter | | |
| Övriga rörelseintäkter/kostnader | +2 | +4 |

I kvartalet uppgår translationseffekterna till +2 Mkr och transaktionseffekterna till +16 Mkr. Utöver det uppgår bokförda omvärderingseffekter av rörelsefordringar och skulder till +2 Mkr i kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 598 Mkr (280) i kvartalet. Det förbättrade kassaflödet beror i all väsentlighet på en minskning av rörelsekapitalet -201 Mkr (+103). För fjärde kvartalet i följd minskar lagerbindningen vilket har gett en positiv effekt om 34 Mkr (-104), men även fordringar och skulder bidrar till förbättringen. Det förbättrade kassaflödet gör att koncernens cash conversion ökade betydligt jämfört med föregående år och uppgick under kvartalet till 120,8 % (67,7). För niomånadersperioden uppgår cash conversion till 98,2 % (35,1) vilket är över koncernens målsättning om 80 %.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 143 Mkr (204) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 79 Mkr (154) respektive immateriella anläggningstillgångar om 63 Mkr (50). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrningsflottan om 62 Mkr (122). Arjo har under kvartalet lämnat ett kapitaltillskott till intresseföretaget BBI om 24 Mkr.

Koncernens likvida medel uppgick till 567 Mkr (736) och räntebärande nettoskuld uppgick till 4 735 Mkr (5 138). Arjo har avtalade outnyttjade kreditfaciliteter om 4 651 Mkr (4 104) tillgängliga för att refinansiera utestående företagscertifikat. Soliditeten uppgick till 50,2 % (47,4). Nettoskuld/justerad EBITDA minskade till 2,5 (2,7).

Forskning och utveckling

Arjos bruttokostnader för forskning och utveckling uppgick i kvartalet till 73 Mkr (57), varav 36 Mkr (30) har belastat rörelseresultatet. Bruttokostnaderna motsvarar 2,6 % (2,3) av koncernens nettoomsättning.

Utsikter 2023

Den organiska omsättningstillväxten för 2023 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5 %.

Valberedning inför årsstämma 2024

I enlighet med beslut på Arjos årsstämma 2020 ska valberedningen inför årsstämma utgöras av ledamöter utsedda av de tre röstmässigt största aktieägarna på grundval av en förteckning över ägarregistrerade aktieägare från Euroclear Sweden AB eller annan tillförlitlig ägarinformation, per den 31 augusti varje år, samt styrelsens ordförande. Därutöver ska det, om styrelsens ordförande i samråd med ledamoten utsedd av den röstmässigt största aktieägaren bedömer det lämpligt, ingå en i förhållande till bolaget och dess större ägare oberoende representant för de mindre aktieägarna som ledamot av valberedningen. Inför årsstämman 2024 utgörs Arjos valberedning av ordföranden Carl Bennet (Carl Bennet AB), Jannis Kitsakis (Fjärde AP-fonden), Anna Magnusson (Första AP-fonden), samt styrelsens ordförande Johan Malmquist.

Aktieägare som önskar lämna förslag till Arjos valberedning inför årsstämman 2024 kan vända sig till valberedningen på e-mail: nominating.committee@arjo.com eller på adress: Arjo AB, Att: Valberedningen, Hans Michelsensgatan 10, 211 20 Malmö.

Årsstämma 2024

Arjos årsstämma kommer att hållas den 18 april 2024 i Malmö. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman den 18 april 2024 kan lämna förslaget till Arjos styrelseordförande på email: agm@arjo.com eller på adress: Arjo AB, Att: Bolagsstämmoärenden, Hans Michelsensgatan 10, 211 20 Malmö. Förslagen måste, för att med säkerhet kunna tas in i kallelsen och därmed på årsstämman dagordning, ha inkommit till bolaget senast den 29 februari 2024.



Arjos nya säng för långtidsvård, Evenda, är speciellt anpassad för patienter med demens

Övriga händelser under kvartalet

Lansering av ny säng anpassad för långtidsvård

Arjo har under kvartalet lanserat sängen Evenda på utvalda marknader. Evenda kommer i tre utföranden som kan anpassas efter både vårdtagares och vårdgivares olika behov och utmaningar. Sängen riktar sig främst till människor som lever med demens, något som uppskattas drabba över 60 procent av alla vårdtagare inom äldreomsorgen. Evenda har tack vare sin innovativa design tilldelats högsta möjliga ackrediteringsbetyg (klass 1a) av det internationella kunskaps- och kompetenscentret DSDC (Dementia Services Development Centre) vid Stirlinguniversitetet i Skottland.

Genom lanseringen stärker Arjo sitt erbjudande inom det viktiga segmentet långtidsvård ytterligare.

Bidrag till forskning om trycksårsprevention och förbättrade behandlingsresultat

Under kvartalet presenterade Arjo tillsammans med Bruin Biometricis (BBI) flertalet bidrag till forskningen om trycksårsprevention och förbättrade behandlingsresultat vid den årliga EPUAP-konferensen (European Pressure Ulcer Advisory Panel). Årets möte hölls i Leeds i Storbritannien i september och Arjo och BBI arrangerade bland annat välbesökta föredrag och symposium.

EPUAP är en framstående oberoende organisation som arbetar för att öka kompetensen kring behandling av trycksår och vars riktlinjer för att förebygga trycksår idag används över hela Europa.

Övrig information

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i en del länder handlar om tillståndet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård. Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet. Som del av Arjos strategi satsar koncernen allt mer på att bevisa den kliniska och finansiella nyttan med koncernens produkter och lösningar, något som ytterligare begränsar ovan nämnda risker.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansattningsningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, cirkularitet, produktens livscykel, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produkter och lösningar som leder till en effektivare vård där fler patienter kan behandlas, vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter kan Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, emellanåt bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra skadeståndskrav. Sådana anspråk kan röra stora belopp, leda till betydande juridiska kostnader och påverka bolagets anseende och kundrelationer negativt. Arjo begränsar risken för produktansvar och andra skadeståndskrav relaterade till produkterna och dess användning genom bolagets omfattande kvalitets- och säkerhetsarbete. För de ansvarsrisker (däribland produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.



Skydd av immateriella rättigheter och hantering av immaterialrättsintrång

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling, och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, design- och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Det finns tydliga anvisningar inom koncernen för hur man kan förebygga, utreda och hantera potentiella intrång. Därutöver finns rutiner för att säkerställa ett effektivt underhåll av den befintliga rättighetsportföljen.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kundens inköp av Arjos produkter och lösningar, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Arjo har sedan 2:e mars 2022 stoppat alla leveranser och produktion av utrustning till Ryssland tills vidare, med anledning av Rysslands pågående invasion av Ukraina. Detta i linje med omvärldens kraftfulla sanktioner mot landet. Under 2021 stod Ryssland för 0,2 % av Arjos totala omsättning. Enligt bolagets prognoser skulle utrustning motsvarande cirka 50 Mkr levererats till Ryssland 2022, främst under första halvåret. Givet det turbulenta ekonomiska läge som följt sedan invasionen av Ukraina inleddes, följer Arjo marknadsutvecklingen noga.

Med anledning av den upptrappning av våldsamer i Israel och Gaza som skett under oktober 2023 följer koncernen även utvecklingen i Mellanösternregionen.

Arjo följer även noga den globala inflationsutvecklingen.

Risker i värdekedjan

Oförutsedda och plötsliga händelser kan medföra störningar i produktion eller leveranskedja, vilket kan leda till såväl ökade kostnader som försenade eller uteblivna leveranser till Arjos kunder. Detta kan i sin tur få en negativ påverkan på koncernens resultat.

Bland annat som en följd av coronapandemin har Arjo, i likhet med många andra bolag, påverkats av en försämrad tillgänglighet till kritiska komponenter som exempelvis elektronikkomponenter. För att mitigera risken och säkerställa tillgänglighet och leveranssäkerhet gentemot Arjos kunder har en rad åtgärder implementerats och området hanteras med hög prioritet.

Hållbarhetsrelaterade risker

Arjo arbetar aktivt med att monitorera och löpande utvärdera hållbarhetsrelaterade risker och dess påverkan på koncernens verksamhet eller resultat. Detta görs bland annat genom en återkommande väsentlighetsanalys, uppföljning av mål och åtaganden samt genom granskning av olika enheter i företaget såsom säkerhetsaspekter inom koncernens produktionsanläggningar eller stickprov för regelefterlevnad. Koncernen har en etablerad struktur för styrning som involverar både företagsledning och styrelse, och arbetar löpande med att förbättra företagets hållbarhetsarbete och minimera relaterade risker.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, såsom EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter, samt amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, vilket även omfattar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter.

Arjo lägger ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för både fortsatt CE-märkning av Arjos produkter samt internationella lagstadgade krav som inkluderar FDA, MDSAP och EU MDR.

Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001 från BSI Nederländerna.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställs av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. Koncernens finansiella risker består av valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker samt skatterisker, där valutarisken är den mest väsentliga.

Risk för cyberattacker

Arjo är beroende av IT och den infrastruktur som omgärdar detta område och är därmed exponerad för risk för cyberattacker samt övriga former av intrång och datasäkerhet. För att motverka potentiella risker inom detta område finns en definierad styrande process på plats och man arbetar aktivt med riskbedömning avseende IT infrastrukturen och känslig data, samt testning av dessa områden. Detta inkluderar även definierade förebyggande processer och kontroller s.k. ITGC (IT General Control) för att skydda bolaget. Den interna kontrollmiljön utvärderas årligen, både av bolagets CISO samt av de externa revisorerna. Känslighetsanalyser samt penetrations- och återställandetest utförs löpande under året för att säkerställa tillräckliga säkerhetsnivåer på system, processer och data. Samtliga anställda genomgår utbildning inom området IT-säkerhet och för nyanställda ingår utbildningen som del i deras onboarding-process.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 10.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 19 okt 2023

Johan Malmquist
Styrelsens ordförande

Carl Bennet
Vice ordförande

Eva Elmstedt

Dan Frohm

Ulf Grunander

Kajsa Haraldsson

Carola Lemne

Eva Sandling Gralén

Joacim Lindoff
VD och koncernchef

Revisorns granskningsrapport

Arjo AB (publ) org nr 559092-8064

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Arjo AB (publ) per 30 september 2023 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionsred i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Malmö, den 19 oktober 2023

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Cecilia Andrén Dorselius
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Vicky Johansson
Auktoriserad revisor

Koncernens finansiella rapporter

RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN

| Mkr | Not | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|---|----------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Nettoomsättning | 2 | 2 777 | 2 519 | 8 101 | 7 293 | 9 979 |
| Kostnad för sålda varor ¹⁾ | | -1 607 | -1 496 | -4 675 | -4 214 | -5 799 |
| Bruttoresultat¹⁾ | | 1 170 | 1 023 | 3 426 | 3 079 | 4 180 |
| Försäljningskostnader | | -557 | -507 | -1 629 | -1 455 | -1 969 |
| Administrationskostnader | | -378 | -336 | -1 097 | -982 | -1 329 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | 4 | -36 | -30 | -108 | -91 | -115 |
| Jämförelsestörande poster | 5 | -9 | -7 | -48 | -20 | -74 |
| Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader ¹⁾ | | 11 | 0 | 26 | 5 | 8 |
| Resultat från andelar i intresseföretag | | -3 | -3 | -9 | -7 | -10 |
| Rörelseresultat (EBIT) | 3 | 199 | 140 | 561 | 529 | 691 |
| Finansnetto | | -68 | -25 | -169 | -57 | -94 |
| Resultat efter finansiella poster | | 130 | 115 | 392 | 472 | 597 |
| Skatt | | -33 | -29 | -98 | -118 | -149 |
| Periodens resultat | | 98 | 86 | 294 | 354 | 447 |
| Hänförligt till: | | | | | | |
| Moderföretagets aktieägare | | 98 | 86 | 294 | 354 | 447 |
| Antal aktier, tusental | | 272 370 | 272 370 | 272 370 | 272 370 | 272 370 |
| Resultat per aktie, kronor ²⁾ | | 0,36 | 0,32 | 1,08 | 1,30 | 1,64 |

1. Jämförelsetalen för 2022 har justerats genom en omklassificering från övriga rörelsekostnader +31 Mkr till kostnad för sålda varor -31 Mkr. Av justeringen hänförs 13 Mkr till första kvartalet och 18 Mkr till andra kvartalet.

2. Före och efter utspädning, för definition se sidan 21.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Periodens resultat | 98 | 86 | 294 | 354 | 447 |
| Övrigt totalresultat | | | | | |
| Poster som inte kan omföras till resultatet | | | | | |
| Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner | 108 | -38 | -34 | -19 | -34 |
| Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet | -27 | 10 | 9 | 5 | 10 |
| Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet | | | | | |
| Omräkningsdifferenser | -192 | 326 | 348 | 933 | 756 |
| Säkring av nettoinvesteringar | 46 | -24 | -52 | -83 | -112 |
| Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet | 8 | -18 | -15 | -35 | -15 |
| Periodens övriga totalresultat netto efter skatt | -57 | 256 | 255 | 802 | 605 |
| Summa totalresultat för perioden | 41 | 343 | 549 | 1 156 | 1 053 |
| Totalresultat hänförligt till: | | | | | |
| Moderföretagets aktieägare | 41 | 343 | 549 | 1 156 | 1 053 |

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN

| Mkr | Not | 30 Sep 2023 | 30 Sep 2022 | 31 Dec 2022 |
|--|-----|---------------|---------------|---------------|
| Tillgångar | | | | |
| Immateriella tillgångar | | 7 527 | 7 478 | 7 391 |
| Materiella anläggningstillgångar | | 1 832 | 1 782 | 1 802 |
| Materiella leasingtillgångar | | 1 127 | 1 143 | 1 107 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 7 | 767 | 756 | 705 |
| Andelar i intresseföretag | | 153 | 143 | 132 |
| Varulager | | 1 594 | 1 900 | 1 674 |
| Kundfordringar | | 1 668 | 1 655 | 1 708 |
| Kortfristiga finansiella fordringar | 7 | 20 | 23 | 21 |
| Övriga kortfristiga fordringar | | 558 | 703 | 678 |
| Likvida medel | 7 | 567 | 736 | 949 |
| Summa tillgångar | | 15 813 | 16 318 | 16 167 |
| Eget kapital och skulder | | | | |
| Eget kapital | | 7 941 | 7 727 | 7 624 |
| Långfristiga finansiella skulder | 7 | 2 295 | 2 704 | 2 823 |
| Långfristiga leasingskulder | 7 | 814 | 843 | 809 |
| Avsättningar för pensioner, räntebärande | 7 | 31 | 34 | 29 |
| Övriga avsättningar | | 256 | 312 | 328 |
| Kortfristiga finansiella skulder | 7 | 2 085 | 2 300 | 2 322 |
| Kortfristiga leasingskulder | 7 | 368 | 362 | 359 |
| Leverantörsskulder | | 537 | 733 | 587 |
| Andra icke räntebärande skulder | | 1 485 | 1 303 | 1 286 |
| Summa eget kapital och skulder | | 15 813 | 16 318 | 16 167 |

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

| Mkr | Aktie- kapital | Reserver | Balanserad vinst | Summa eget kapital ¹⁾ |
|--|-------------------|--------------|---------------------|-------------------------------------|
| Ingående balans per 1 januari 2022 | 91 | 766 | 6 028 | 6 885 |
| Summa totalresultat för perioden | - | 629 | 423 | 1 053 |
| Utdelning | - | - | -313 | -313 |
| Utgående balans per 31 december 2022 | 91 | 1 395 | 6 138 | 7 624 |
| Ingående balans per 1 januari 2023 | 91 | 1 395 | 6 138 | 7 624 |
| Summa totalresultat för perioden | - | 280 | 269 | 549 |
| Utdelning | - | - | -232 | -232 |
| Utgående balans per 30 september 2023 | 91 | 1 675 | 6 175 | 7 941 |

1. I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

| Mkr | Not | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|---|-----|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Den löpande verksamheten | | | | | | |
| Rörelseresultat (EBIT) | | 199 | 140 | 561 | 529 | 691 |
| Återläggning av av- och nedskrivningar | 3 | 296 | 274 | 861 | 792 | 1 077 |
| Övriga icke kassaflödespåverkande poster | | -2 | 1 | -16 | 17 | -7 |
| Kostnadsförda jämförelsestörande poster ¹⁾ | | 8 | 7 | 45 | 18 | 72 |
| Utbetalda jämförelsestörande poster | | -9 | -9 | -40 | -24 | -78 |
| Finansiella poster | | -63 | 0 | -174 | -33 | -94 |
| Betald skatt | | -32 | -30 | -154 | -204 | -233 |
| Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital | | 397 | 383 | 1 082 | 1 095 | 1 426 |
| Förändringar i rörelsekapital | | | | | | |
| Varulager | | 34 | -104 | 114 | -357 | -165 |
| Kortfristiga fordringar | | 72 | -78 | 124 | -115 | -76 |
| Kortfristiga skulder | | 95 | 79 | 77 | -160 | -270 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | 598 | 280 | 1 397 | 464 | 915 |
| Investeringsverksamheten | | | | | | |
| Förvärv av andelar i intresseföretag ²⁾ | | -24 | - | -24 | - | - |
| Förvärvade finansiella anläggningstillgångar | | - | - | -10 | -21 | -21 |
| Investeringar, netto | | -143 | -204 | -496 | -622 | -880 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | | -167 | -204 | -530 | -643 | -902 |
| Finansieringsverksamheten | | | | | | |
| Upptagande av lån | | 4 221 | 6 141 | 15 800 | 17 742 | 24 328 |
| Återbetalning av finansiella skulder | | -5 080 | -6 947 | -16 703 | -17 234 | -23 747 |
| Återbetalning av leasingskulder | | -108 | -97 | -307 | -280 | -377 |
| Förändring av pensionstillgångar/skulder | | -1 | -7 | -7 | -6 | 1 |
| Förändring av räntebärande fordringar | | 8 | -8 | 14 | -7 | 4 |
| Utdelning | | - | - | -232 | -313 | -313 |
| Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten | | 54 | 66 | 192 | 171 | 241 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | | -907 | -851 | -1 242 | 74 | 136 |
| Periodens kassaflöde | | -475 | -775 | -375 | -105 | 150 |
| Likvida medel vid periodens början | | 1 068 | 1 475 | 949 | 757 | 757 |
| Omräkningsdifferenser | | -26 | 35 | -8 | 84 | 42 |
| Likvida medel vid periodens slut | | 567 | 736 | 567 | 736 | 949 |

1. Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

2. Kapitaltillskott till intresseföretaget BBL.

1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2022, vilken finns publicerat på www.arjo.com. Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte alltid

på grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå på totalsumman.

Nya redovisningsstandarder

Ingen av de nya eller förändrade redovisningsstandarder som trätt i kraft 1 januari 2023 har haft någon väsentlig inverkan på Arjo. Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

2 Segmentsredovisning

| Mkr | Kvartal 3 2023 | | | | | | Kvartal 3 2022 | | | | | |
|--|----------------|--------------|-----------|--------------------|----------------|--------------|----------------|--------------|-----------|--------------------|----------------|--------------|
| | Global sales | Nord-amerika | Övrigt | Koncern-funktioner | Elimi-neringar | Arjo Koncern | Global sales | Nord-amerika | Övrigt | Koncern-funktioner | Elimi-neringar | Arjo Koncern |
| Produktförsäljning | 831 | 668 | 91 | - | -2 | 1 588 | 782 | 603 | 87 | - | -2 | 1 470 |
| Service inklusive reservdelar | 345 | 168 | 7 | - | 0 | 519 | 286 | 157 | 3 | - | 0 | 445 |
| Uthyrning | 421 | 249 | - | - | - | 671 | 378 | 226 | 0 | - | - | 604 |
| Total nettoomsättning | 1 597 | 1 085 | 98 | - | -3 | 2 777 | 1 445 | 986 | 90 | - | -2 | 2 519 |
| Rörelseresultat | 234 | 241 | 15 | -291 | - | 199 | 189 | 208 | 15 | -272 | - | 140 |
| Finansnetto | | | | | | -68 | | | | | | -25 |
| Resultat efter finansiella poster | | | | | | 130 | | | | | | 115 |
| Skatt | | | | | | -33 | | | | | | -29 |
| Periodens resultat | | | | | | 98 | | | | | | 86 |

| Mkr | Jan - Sep 2023 | | | | | | Jan - Sep 2022 | | | | | |
|--|----------------|--------------|------------|--------------------|----------------|--------------|----------------|--------------|------------|--------------------|----------------|--------------|
| | Global sales | Nord-amerika | Övrigt | Koncern-funktioner | Elimi-neringar | Arjo Koncern | Global sales | Nord-amerika | Övrigt | Koncern-funktioner | Elimi-neringar | Arjo Koncern |
| Produktförsäljning | 2 419 | 1 898 | 314 | - | -12 | 4 619 | 2 237 | 1 746 | 266 | - | -7 | 4 242 |
| Service inklusive reservdelar | 996 | 488 | 19 | - | 0 | 1 503 | 833 | 423 | 12 | - | 0 | 1 267 |
| Uthyrning | 1 241 | 737 | - | - | - | 1 979 | 1 111 | 672 | 0 | - | - | 1 783 |
| Total nettoomsättning | 4 657 | 3 124 | 333 | - | -12 | 8 101 | 4 182 | 2 841 | 278 | - | -8 | 7 293 |
| Rörelseresultat | 725 | 663 | 42 | -869 | - | 561 | 615 | 682 | 67 | -835 | - | 529 |
| Finansnetto | | | | | | -169 | | | | | | -57 |
| Resultat efter finansiella poster | | | | | | 392 | | | | | | 472 |
| Skatt | | | | | | -98 | | | | | | -118 |
| Periodens resultat | | | | | | 294 | | | | | | 354 |

Helår 2022

| Mkr | Global sales | Nord-amerika | Övrigt | Koncernfunktioner | Elimineringar | Arjo Koncern |
|--|--------------|--------------|------------|-------------------|---------------|--------------|
| Produktförsäljning | 3 095 | 2 364 | 357 | - | -10 | 5 806 |
| Service inklusive reservdelar | 1 149 | 587 | 15 | - | - | 1 751 |
| Uthyrning | 1 510 | 913 | - | - | - | 2 423 |
| Total nettoomsättning | 5 753 | 3 864 | 372 | - | -10 | 9 979 |
| Rörelseresultat | 811 | 926 | 85 | -1 131 | - | 691 |
| Finansnetto | | | | | | -94 |
| Resultat efter finansiella poster | | | | | | 597 |
| Skatt | | | | | | -149 |
| Periodens resultat | | | | | | 447 |

Arjo följer upp verksamheten på segmenten Global Sales, Nordamerika och Övrigt, i vilken Arjos verksamhet för Diagnostik redovisas. Arjo har betydande centrala koncernfunktioner inom områdena Supply Chain (produktförsörjning, lagerhållning och distribution), IT, Kvalitet, Forskning och Utveckling. Det är bara en viss del av Supply Chains kostnader som allokerats ut till respektive segment. Resterande del av kostnaderna för

koncernfunktionerna redovisas som koncernkostnader. Segmentsindelningen och sättet att mäta segmentens resultat är gjord på likartat sätt i denna kvartalsrapport som i 2022 årsredovisning. Ingen uppdelning av tillgångar och skulder sker per segment då inget sådant belopp regelbundet redovisas för den högste verkställande beslutsfattaren.

3 Av- och nedskrivningar

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|--------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|---------------|
| Immateriella tillgångar | -73 | -70 | -214 | -207 | -280 |
| <i>Varav hänförliga till förvärv</i> | <i>-22</i> | <i>-22</i> | <i>-66</i> | <i>-64</i> | <i>-86</i> |
| Materiella anläggningstillgångar | -118 | -109 | -350 | -310 | -425 |
| Materiella leasingtillgångar | -106 | -94 | -297 | -274 | -371 |
| Totalt | -296 | -274 | -861 | -792 | -1 077 |
| <i>Varav nedskrivningar</i> | <i>0</i> | <i>-</i> | <i>-2</i> | <i>-</i> | <i>-1</i> |

| Av- och nedskrivningar per funktion, Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|--|----------------|----------------|----------------|----------------|---------------|
| Kostnad för sålda varor | -192 | -177 | -554 | -507 | -690 |
| Försäljningskostnader | -44 | -38 | -127 | -111 | -150 |
| Administrationskostnader | -58 | -57 | -171 | -167 | -228 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -2 | -2 | -7 | -5 | -7 |
| Övriga rörelsekostnader | 0 | - | 0 | - | - |
| Jämförelsestörande poster | 0 | - | -2 | - | -1 |
| Totalt | -296 | -274 | -861 | -792 | -1 077 |
| <i>Varav nedskrivningar</i> | <i>0</i> | <i>-</i> | <i>-2</i> | <i>-</i> | <i>-1</i> |

4 Aktiverade utvecklingskostnader

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|-------------|
| Utvecklingskostnader, brutto | -73 | -57 | -214 | -179 | -244 |
| Aktiverade utvecklingskostnader | 36 | 28 | 106 | 89 | 129 |
| Utvecklingskostnader, netto | -36 | -30 | -108 | -91 | -115 |

5 Jämförelsestörande poster

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|---------------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Förvärvskostnader | -1 | 0 | -1 | -1 | -1 |
| Skadestånd och tvister | - | -5 | - | -10 | -28 |
| Omstruktureringskostnader | -8 | -2 | -47 | -3 | -16 |
| Övrigt ¹⁾ | - | 0 | - | -5 | -30 |
| Totalt | -9 | -7 | -48 | -20 | -74 |

1. Beloppet 2022 avser 25 Mkr nedskrivning av tillgångar inom uthyrningsverksamheten i Frankrike och resterande belopp avser stöd till Ukraina.

| Jämförelsestörande poster per funktion, Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Kostnad för sålda varor | 0 | -2 | -15 | -2 | -30 |
| Försäljningskostnader | -7 | -1 | -23 | -1 | -3 |
| Administrationskostnader | -2 | -4 | -11 | -12 | -35 |
| Övriga rörelsekostnader | - | 0 | - | -5 | -6 |
| Totalt | -9 | -7 | -48 | -20 | -74 |

I tabellen ovan visas i vilken funktion posterna hade redovisats om de inte hade klassificerats som jämförelsestörande post.

6 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

| Mkr | 30 Sep 2023 | 30 Sep 2022 | 31 Dec 2022 |
|--|-------------|-------------|-------------|
| Övriga kortfristiga fordringar | 1 | 32 | 45 |
| Övriga finansiella anläggningstillgångar | 129 | 124 | 119 |
| Summa tillgångar | 130 | 156 | 163 |
| Övriga icke räntebärande skulder | 62 | 17 | 26 |
| Tilläggsköpeskillning | - | 46 | 57 |
| Summa skulder | 62 | 63 | 83 |

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker, härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin och koncernen har inga derivat som används för säkringsändamål. Koncernen har innehav i onoterade bolag som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin. Innehavens bokförda värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernens tidigare skuld för tilläggsköpeskillning relaterat till förvärv återfanns inom nivå 3 i värdehierarkin.

7 Koncernens räntebärande nettoskuld

| Mkr | 30 Sep 2023 | 30 Sep 2022 | 31 Dec 2022 |
|----------------------------------|--------------|--------------|--------------|
| Långfristiga finansiella skulder | 2 295 | 2 704 | 2 823 |
| Långfristiga leasingskulder | 814 | 843 | 809 |
| Kortfristiga finansiella skulder | 2 085 | 2 254 | 2 265 |
| Kortfristiga leasingskulder | 368 | 362 | 359 |
| Pensionsavsättningar | 31 | 34 | 29 |
| Räntebärande skulder | 5 593 | 6 198 | 6 285 |
| Avgår finansiella fordringar | -102 | -95 | -87 |
| Avgår pensionstillgångar | -189 | -229 | -205 |
| Avgår likvida medel | -567 | -736 | -949 |
| Räntebärande nettoskuld | 4 735 | 5 138 | 5 044 |

8 Koncernens nyckeltal

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Försäljningsmått | | | | | |
| Nettoomsättning | 2 777 | 2 519 | 8 101 | 7 293 | 9 979 |
| Nettoomsättningstillväxt, % | 10,3 | 12,1 | 11,1 | 10,3 | 10,0 |
| Organisk försäljningstillväxt, % | 4,6 | 0,3 | 4,6 | 0,6 | -0,2 |
| Kostnadsått | | | | | |
| Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning, % | 20,1 | 20,1 | 20,1 | 20,0 | 19,7 |
| Administrationskostnader i procent av nettoomsättning, % | 13,6 | 13,3 | 13,5 | 13,5 | 13,3 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader brutto i procent av nettoomsättningen, % | 2,6 | 2,3 | 2,6 | 2,5 | 2,4 |
| Resultatått | | | | | |
| Rörelseresultat (EBIT) | 199 | 140 | 561 | 529 | 691 |
| Rörelseresultat (EBIT) justerat ¹⁾ | 207 | 147 | 609 | 549 | 765 |
| EBITA | 272 | 211 | 775 | 736 | 971 |
| EBITA justerad ¹⁾ | 280 | 217 | 823 | 756 | 1 044 |
| EBITDA | 495 | 414 | 1 422 | 1 321 | 1 767 |
| EBITDA-tillväxt, % | 19,6 | -20,3 | 7,7 | -12,7 | -13,1 |
| EBITDA justerad ¹⁾ | 504 | 420 | 1 468 | 1 340 | 1 841 |
| Resultat per aktie, kronor | 0,36 | 0,32 | 1,08 | 1,30 | 1,64 |
| Marginalått | | | | | |
| Bruttomarginal, % ²⁾ | 42,1 | 40,6 | 42,3 | 42,2 | 41,9 |
| Rörelsemarginal, % | 7,2 | 5,6 | 6,9 | 7,3 | 6,9 |
| Rörelsemarginal justerad, % ¹⁾ | 7,5 | 5,8 | 7,5 | 7,5 | 7,7 |
| EBITA-marginal, % | 9,8 | 8,4 | 9,6 | 10,1 | 9,7 |
| EBITA-marginal justerad, % ¹⁾ | 10,1 | 8,6 | 10,2 | 10,4 | 10,5 |
| EBITDA-marginal, % | 17,8 | 16,4 | 17,6 | 18,1 | 17,7 |
| EBITDA-marginal justerad, % ¹⁾ | 18,1 | 16,7 | 18,1 | 18,4 | 18,4 |
| Kassaflödes- och avkastningsått | | | | | |
| Avkastning på eget kapital, % ³⁾ | | | 4,9 | 7,7 | 6,2 |
| Cash Conversion, % | 120,8 | 67,7 | 98,2 | 35,1 | 51,8 |
| Arbetande kapital | | | 13 101 | 12 397 | 12 314 |
| Avkastning på arbetande kapital, % ³⁾ | | | 6,3 | 6,9 | 6,2 |
| Kapitalstruktur | | | | | |
| Räntebärande nettoskuld | | | 4 735 | 5 138 | 5 044 |
| Räntetäckningsgrad, ggr ³⁾ | | | 3,6 | 9,0 | 6,8 |
| Nettoskuldåttningsgrad, ggr | | | 0,6 | 0,7 | 0,7 |
| Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ^{1, 3)} | | | 2,5 | 2,7 | 2,5 |
| Soliditet, % | | | 50,2 | 47,4 | 47,2 |
| Eget kapital per aktie, kronor | | | 29,2 | 28,4 | 28,0 |
| Övrigt | | | | | |
| Antal aktier, st | | | 272 369 573 | 272 369 573 | 272 369 573 |
| Antal anställda, medel | | | 6 735 | 6 687 | 6 751 |

1. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 18 och definition på sidan 21.

2. Jämförelsetalen för 2022 har justerats genom en omklassificering från övriga rörelsekostnader +31 Mkr till kostnad för sålda varor -31 Mkr. Av justeringen hänförs 13 Mkr till första kvartalet och 18 Mkr till andra kvartalet. Detta har påverkat bruttomarginalen för 2022 med -0,4 % för perioden januari - september samt med -0,3 % för helåret.

3. Rullande 12 månader.

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

| EBIT/EBITA/EBITDA justerad, Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|--|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Rörelseresultat (EBIT) | 199 | 140 | 561 | 529 | 691 |
| Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar | 73 | 70 | 214 | 207 | 280 |
| EBITA | 272 | 211 | 775 | 736 | 971 |
| Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar | 223 | 203 | 647 | 584 | 796 |
| EBITDA | 495 | 414 | 1 422 | 1 321 | 1 767 |
| Jämförelsestörande poster ¹⁾ | 9 | 7 | 48 | 20 | 74 |
| Återläggning av nedskrivningar av jämförelsestörande poster | -0 | - | -2 | - | -1 |
| Justerat Rörelseresultat (EBIT) | 207 | 147 | 609 | 549 | 765 |
| Justerad EBITA | 280 | 217 | 823 | 756 | 1 044 |
| Justerad EBITDA | 504 | 420 | 1 468 | 1 340 | 1 841 |

1. Se not 5 Jämförelsestörande poster sidan 16.

| Cash conversion | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|--|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr | 598 | 280 | 1 397 | 464 | 915 |
| Rörelseresultat (EBIT), Mkr | 199 | 140 | 561 | 529 | 691 |
| Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar, Mkr | 296 | 274 | 861 | 792 | 1 077 |
| EBITDA, Mkr | 495 | 414 | 1 422 | 1 321 | 1 767 |
| Cash Conversion, % | 120,8 | 67,7 | 98,2 | 35,1 | 51,8 |

| Nettoskuldsetningsgrad | 30 Sep 2023 | 30 Sep 2022 | 31 Dec 2022 |
|------------------------------------|-------------|-------------|-------------|
| Räntebärande nettoskuld, Mkr | 4 735 | 5 138 | 5 044 |
| Eget kapital, Mkr | 7 941 | 7 727 | 7 624 |
| Nettoskuldsetningsgrad, ggr | 0,6 | 0,7 | 0,7 |

| Beräkning av avkastning på arbetande kapital | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|--|-------------------|-------------------|---------------|
| Balansomslutning vid periodens början, Mkr | 16 318 | 14 263 | 14 612 |
| Balansomslutning vid periodens slut, Mkr | 15 813 | 16 318 | 16 167 |
| Genomsnittlig balansomslutning, Mkr | 16 065 | 15 290 | 15 390 |
| Genomsnittlig balansomslutning, Mkr | 16 065 | 15 290 | 15 390 |
| Avgår genomsnittliga likvida medel, Mkr | -651 | -701 | -853 |
| Avgår genomsnittliga övriga avsättningar, Mkr | -284 | -267 | -322 |
| Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder, Mkr | -2 029 | -1 925 | -1 901 |
| Genomsnittligt arbetande kapital, Mkr | 13 101 | 12 397 | 12 314 |
| Rörelseresultat (EBIT), Mkr ¹⁾ | 722 | 809 | 691 |
| Återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr ¹⁾ | 103 | 41 | 74 |
| EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr | 826 | 850 | 765 |
| Avkastning på arbetande kapital, % | 6,3 | 6,9 | 6,2 |

1. Rullande 12 månader.

9 Finansiell data per kvartal

| Mkr | Kvartal 1 2022 | Kvartal 2 2022 | Kvartal 3 2022 | Kvartal 4 2022 | Kvartal 1 2023 | Kvartal 2 2023 | Kvartal 3 2023 |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Nettoomsättning | 2 370 | 2 404 | 2 519 | 2 686 | 2 638 | 2 686 | 2 777 |
| Kostnad för sålda varor ¹⁾ | -1 328 | -1 390 | -1 496 | -1 585 | -1 524 | -1 544 | -1 607 |
| Bruttoresultat | 1 042 | 1 014 | 1 023 | 1 101 | 1 113 | 1 142 | 1 170 |
| Rörelsekostnader | -807 | -849 | -872 | -884 | -912 | -951 | -971 |
| Jämförelsestörande poster | -6 | -7 | -7 | -55 | -19 | -21 | -9 |
| Övriga rörelseintäkter, rörelsekostnader och resultatandelar från intresseföretag ¹⁾ | 2 | -1 | -3 | 0 | -6 | 15 | 8 |
| Rörelseresultat (EBIT) | 231 | 158 | 140 | 161 | 176 | 186 | 199 |
| Finansnetto | -13 | -20 | -25 | -37 | -50 | -50 | -68 |
| Resultat efter finansiella poster | 218 | 139 | 115 | 124 | 126 | 135 | 130 |
| Skatt | -55 | -35 | -29 | -31 | -32 | -34 | -33 |
| Periodens resultat | 164 | 104 | 86 | 93 | 95 | 102 | 98 |
| EBITDA justerad ²⁾ | 490 | 430 | 420 | 500 | 474 | 490 | 504 |
| EBITDA-marginal justerad, % ²⁾ | 20,7 | 17,9 | 16,7 | 18,6 | 18,0 | 18,3 | 18,1 |

1. Jämförelsetalen för 2022 har justerats genom en omklassificering från övriga rörelsekostnader +31 Mkr till kostnad för sålda varor -31 Mkr. Av justeringen hänförs sig 13 Mkr till första kvartalet och 18 Mkr till andra kvartalet.

2. EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 5 Jämförelsestörande poster på sidan 16, Alternativa nyckeltal på sidan 18 och definitioner på sidan 21.

10 Transaktioner med närstående

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|--------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Försäljning | 9 | 9 | 24 | 19 | 30 |
| Inköp av varor | -5 | -2 | -10 | -4 | -10 |
| Kundfordringar | 0 | 0 | 3 | 2 | 3 |
| Leverantörsskulder | 0 | 0 | 1 | 1 | 1 |

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum. Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

Moderbolagets finansiella rapporter

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

| Mkr | Kvartal 3 2023 | Kvartal 3 2022 | Jan - Sep 2023 | Jan - Sep 2022 | Helår 2022 |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| Administrationskostnader | -50 | -45 | -156 | -144 | -195 |
| Jämförelsestörande poster ¹⁾ | -5 | 0 | -5 | 0 | 0 |
| Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader | 3 | 0 | 3 | 0 | 105 |
| Rörelseresultat (EBIT) | -52 | -45 | -159 | -144 | -90 |
| Resultat från andelar i koncernföretag | 128 | 54 | 283 | 81 | 158 |
| Finansnetto ²⁾ | -25 | -8 | -63 | -34 | -55 |
| Resultat efter finansiella poster | 50 | 1 | 60 | -98 | 13 |
| Skatt | 15 | 10 | 43 | 34 | 0 |
| Periodens resultat | 65 | 11 | 103 | -64 | 13 |

1. Jämförelsestörande poster avser omstruktureringsskostnader -4 Mkr (-), varav i kvartalet -4 Mkr (-) samt förvärvskostnader -1 Mkr (0), varav i kvartalet -1 Mkr (0).

2. Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster / -förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

| Mkr | 30 Sep 2023 | 30 Sep 2022 | 31 Dec 2022 |
|---|--------------|--------------|--------------|
| Tillgångar | | | |
| Immateriella tillgångar | 304 | 343 | 337 |
| Materiella anläggningstillgångar | 1 | 1 | 1 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 5 946 | 5 960 | 5 896 |
| Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag | 89 | 20 | 86 |
| Kortfristiga fordringar | 12 | 24 | 28 |
| Summa tillgångar | 6 353 | 6 348 | 6 348 |
| Eget kapital och skulder | | | |
| Eget kapital | 3 800 | 3 851 | 3 928 |
| Avsättningar | 6 | 2 | 2 |
| Kortfristiga finansiella skulder | 2 032 | 2 243 | 2 253 |
| Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag | 473 | 211 | 133 |
| Övriga kortfristiga skulder koncernföretag | 9 | 10 | 5 |
| Andra icke räntebärande skulder | 33 | 31 | 28 |
| Summa eget kapital och skulder | 6 353 | 6 348 | 6 348 |

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 807 Mkr (5 832) på aktier och andelar i dotterbolag. Ingen förändring har skett under perioden. Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp om 5000 Mkr (5000). Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 2047 Mkr (2 253). Immateriella tillgångar består av programvaror.

Definitioner

FINANSIELLA TERMER

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBIT/Rörelseresultat, justerat

Rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs- och omstruktureringkostnader samt engångsposter av större karaktär.

Nettoskuldssättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr

Genomsnittlig nettoskuld i förhållande till rullande tolv månaders justerad EBITDA.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

| | |
|---|---------|
| Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare | 98 Mkr |
| Antal aktier, tusental | 272 370 |
| Resultat per aktie | 0,36 kr |

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

MEDICINSKA OCH ÖVRIGA TERMER

DVT (djup ventrombos)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regelbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

IPC (intermittent pneumatic compression)

En etablerad metod för bland annat behandling av venösa bensår. Genom aktiv kompression av exempelvis vadmuskulaturen imiteras den pumpmekanism som annars sker vid naturlig rörelse, vilket ökar blodflödet i benen.

Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa de nya bestämmelserna.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

SEM-skanner (sub-epidermal moisture)

En handhållen och trådlös enhet som mäter vätskeansamling i hudens undre lager, för att tidigt identifiera risk för utveckling av trycksår.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE (venös tromboembolism)

Förkortningen VTE kommer från engelskans "venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

TELEFONKONFERENS

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 19 oktober kl. 08.00 svensk tid.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk:

<https://ir.financialhearings.com/arjo-q3-2023>

Deltagare som önskar ställa muntliga frågor via telefonkonferensen behöver registrera sig via länken nedan. Efter registreringen erhålls ett telefonnummer och konferens-ID för att logga in till konferensen. Länk för registrering:

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5004761>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen:

<https://www.arjo.com/sv-se/om-oss/investerare/rapporter--presentationer/2023/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 3 år via följande länk:

<https://ir.financialhearings.com/arjo-q3-2023>

FINANSIELL INFORMATION

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com.

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2024:

| | |
|-----------------|----------------------------|
| 30 januari 2024 | Bokslutskommuniké 2023 |
| Mars 2024 | Årsredovisning 2023 |
| 18 april 2024 | Delårsrapport jan-mar 2024 |
| 18 april 2024 | Årsstämma 2024 |



KONTAKT

Maria Nilsson

EVP Communication & Public Relations

Tel: +46 734 244 515

maria.nilsson@arjo.com

Sara Ehinger

VP Investor Relations & Corporate Communications

Tel: +46 723 597 794

sara.ehinger@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 19 oktober 2023 kl. 07:00 CEST.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientförflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdssituationer. Med 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på över 6 500 personer arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com