

# Q1

DELÅRSRAPPORT  
JANUARI-MARS 2023

arjo  
EMPOWERING MOVEMENT

## En stabil start på året

### Januari-mars 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade till 2 638 Mkr (2 370). Organiskt ökade nettoomsättningen med 4,3 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 474 Mkr (490).
- Det justerade rörelseresultatet uppgick till 196 Mkr (237).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 126 Mkr (218).
- Resultat per aktie uppgick till 0,35 kr (0,60).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 271 Mkr (25).
- Cash conversion ökade till 59,2 % (5,3).

"Koncernen växer med 4,3 % organiskt, vilket ger oss en stabil start på året. Efterfrågan är god på Arjos produkter och lösningar och trots en volatil marknad känner vi oss fortsatt trygga med att vi ska nå målet om 3-5 % organisk tillväxt för helåret."

JOACIM LINDOFF  
VD OCH KONCERNCHEF

### Finansiellt sammandrag

Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Rullande 12 mån	Helår 2022
Nettoomsättning	2 638	2 370	10 247	9 979
Bruttoresultat	1 113	1 055	4 269	4 211
Bruttomarginal, %	42,2	44,5	41,7	42,2
EBITA, justerad <sup>1)</sup>	264	304	1 004	1 044
EBITA-marginal, justerad, % <sup>1)</sup>	10,0	12,8	9,8	10,5
EBITDA, justerad <sup>1)</sup>	474	490	1 825	1 841
EBITDA-marginal, justerad, % <sup>1)</sup>	18,0	20,7	17,8	18,4
Rörelseresultat (EBIT)	176	231	636	691
Rörelseresultat (EBIT), justerat <sup>1)</sup>	196	237	723	765
Resultat efter finansiella poster	126	218	505	597
Periodens resultat	95	164	379	447
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,35	0,60	1,39	1,64
Kassaflöde från den löpande verksamheten	271	25	1 161	915
Cash conversion, %	59,2	5,3	66,7	51,8

1. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 16 och definitioner på sidan 19.

# Tillbaka till tillväxt



Koncernen växer med 4,3 % organiskt i det första kvartalet, vilket är väl inom målintervallet om 3-5 % och ger oss en solid start på året. Vårdens återhämtning efter pandemin fortsätter steg för steg och på många marknader, särskilt inom *Global Sales*, ser vi en god efterfrågan på Arjos produkter och lösningar. I *Nordamerika* fortsätter Kanada att utvecklas starkt, med tvåsiffrig tillväxt i kvartalet. Samtidigt som vi ser en fortsatt utmanande marknadssituation i USA pekar tidiga signaler från kunder på en potentiell vändning, och vår bedömning om en mer gynnsam utveckling av kapitalvaruförsäljningen i USA under andra halvåret 2023 kvarstår.

## Mot en långsiktigt förbättrad lönsamhet

Arbetet fortsätter för att förbättra koncernens lönsamhet på både kort och lång sikt. Såväl uthyrning som service, vilka båda är viktiga drivkrafter för ökad tillväxt och lönsamhet kommande år, utvecklas fortsatt väl. Justerat för intensivvård i USA växer vår uthyrningsverksamhet med över 5 % i kvartalet, med särskilt positivt momentum i USA, vilket även gynnar vår lönsamhet.

Bruttomarginalen är fortsatt på en lägre nivå än vad vi önskar, men här ser vi nu ett trendbrott med en förbättring jämfört med de två senaste kvartalerna. Prisjusteringar ger tydlig effekt och förväntas tillsammans med bland annat fortsatta effektiviseringar av verksamheten bidra till en vidare återhämtning av bruttomarginalen framåt.

Den högre aktivitetsnivån driver planenligt något ökade rörelsekostnader i kvartalet. Vi är nu i en intensiv fas inom flera produktutvecklingsprojekt, med kommande lanseringar som förväntas bidra till ökat värdeskapande på både kort och lång sikt.

Sammantaget är Arjos finansiella ställning fortsatt solid. Vi sänker lagernivåerna i linje med vår målsättning och koncernens kassaflöde utvecklas väl i kvartalet. Kortsiktigt innebär det högre ränteläget högre finansiella kostnader men vi arbetar fokuserat genom hela värdekedjan för att sänka kapitalbindningen, som ökat under pandemin.

## Fokus på lösningar som kan effektivisera vården

Antalet personer över 80 år förväntas tredubblas mellan 2020 och 2050 och världen står inför ett växande behov av vårdinsatser. De höga kostnaderna inom sjukvården gör att patienter som behöver vård under längre tid, i synnerhet äldre eller multisjuka, i allt högre grad flyttas till långtidsvård. Vi har ett starkt erbjudande inom detta marknadssegment där vi ser fortsatt mycket positiva tillväxtmöjligheter för våra produkter och lösningar. Kanada, som är en av våra mest lönsamma marknader, har en bra fördelning mellan försäljning till akut- respektive långtidsvård som ger god utveckling av både nettoomsättning och bruttomarginal, och vi ser goda möjligheter för andra marknader att utvecklas i samma riktning.

Det höga intresset för våra trycksårslösningar kvarstår, vilket vi bland annat ser tydligt inom uthyrningsverksamheten. Samtidigt går kommersialiseringen av SEM-skannern fortsatt långsamt, med lägre försäljning än förväntat trots stort intresse bland kunder. Vi bedömer därför att försäljningsvolymerna för SEM-skannern blir något lägre för helåret än tidigare kommunicerat.

## Stabil start på året

Vi har en hög aktivitetsnivå i organisationen, och navigerar kort- och långsiktiga möjligheter och utmaningar. Omorganisationen av den amerikanska sälj- och serviceorganisationen har framgångsrikt implementerats och kommer att ge oss stärkta möjligheter att driva en långsiktigt lönsam affär på denna viktiga marknad framöver. Våra effektiviseringsprojekt, exempelvis inom uthyrningsverksamheten i USA, är fullt implementerade och fokus riktas nu mot ytterligare förbättringsområden. Vi fortsätter vårt målinriktade arbete med att utveckla koncernen i linje med vår strategi och med en stabil start på året känner vi oss, trots en volatil marknad, fortsatt komfortabla med att vi ska nå vår målsättning om 3-5 % organisk tillväxt för helåret.

JOACIM LINDOFF  
VD OCH KONCERNCHEF

## Mot uppsatta mål

Den organiska omsättningstillväxten för 2023 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5 %.

# 4,3 %

organisk försäljningstillväxt i första kvartalet 2023

# Koncernens utveckling

## Nettoomsättning per segment

Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2022
Global sales	1 502	1 352	5,6%	5 903	5 753
Nordamerika	1 009	914	0,7%	3 959	3 864
Övrigt	132	105	22,8%	399	372
Elimineringar	-5	-1	-	-14	-10
<b>Totalt</b>	<b>2 638</b>	<b>2 370</b>	<b>4,3%</b>	<b>10 247</b>	<b>9 979</b>

## Nettoomsättning och resultat

### Första kvartalet 2023

Nettoomsättningen uppgick till 2 638 Mkr (2 370) i kvartalet, vilket motsvarar en organisk ökning med 4,3 %. Justerat för lägre uthyrning av intensivvårdslösningar i USA, ett område som utvecklades mycket väl under pandemin, växer koncernen med 5,7 % organiskt i kvartalet. Försäljningen var särskilt god inom service och den underliggande uthyrningsverksamheten samt inom koncernens diagnostiklösningar, varav delar ursprungligen var planerade för fjärde kvartalet 2022.

I Nordamerika ökade tillväxten med 0,7 % organiskt, drivet av fortsatt stark utveckling i Kanada som växer tvåsiffrigt i kvartalet. I USA hölls tillväxten tillbaka av utmanande marknadsförhållanden, vilket lett till en lägre försäljning av patienthanteringsutrustning. Områden som DVT, service och den underliggande uthyrningsverksamheten utvecklades väl i USA i kvartalet.

Global Sales växte organiskt med 5,6 %, med god efterfrågan främst inom uthyrning och service. Tillväxten var god på flera större västeuropeiska marknader som Frankrike, Tyskland och Österrike. I Storbritannien var tillväxten i linje med föregående år, trots ett starkt jämförelsekvartal och en turbulent marknadssituation. Även i övriga världen utvecklades flera marknader väl, som exempelvis Australien, Indien och Hong Kong.

Bruttomarginalen, som uppgick till 42,2 % (44,5) i kvartalet, hölls tillbaka av en ogynnsam produktmix med lägre uthyrning av intensivvårdslösningar i USA och lägre volymer inom patienthantering.

Bruttomarginalen hölls även tillbaka av den lägre andelen försäljning i USA, där koncernen generellt har en mer lönsam affär. Dessutom påverkade höga materialkostnader, särskilt inom elektronik, samt fortsatta inflationseffekter, främst relaterade till löner, negativt.

Transportkostnaderna sjönk planenligt tillbaka i kvartalet. Genomförda prisjusteringar genererar förväntad effekt och kompenserar för det högre kostnadstrycket enligt plan. Även effektiviseringen av uthyrningsverksamheten i USA, som nu anpassats efter rådande marknadsförhållanden, genererar förväntad besparingseffekt.

Rörelsekostnaderna utvecklas enligt plan och kostnadskontrollen är fortsatt god genom värdekedjan. Merparten av ökningen jämfört med motsvarande kvartal föregående år härrör till en högre aktivitetsnivå i försäljningsorganisationen jämfört med det första kvartalet 2022, som i hög grad fortfarande påverkades av pandemirelaterade effekter och nedstängningar. Resterande ökning beror främst på högre lönekostnader, främst drivet av inflation, samt högre forsknings- och utvecklingskostnader.

Jämförelsestörande poster uppgick till 19 Mkr i kvartalet och relaterar till omstruktureringar av uthyrningsverksamheten och försäljningsorganisationen i USA, samt en konsolidering av delar av koncernens nordiska verksamhet.

Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 474 Mkr (490). Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 18,0 % (20,7).

Kvartalets finansnetto uppgick till -50 Mkr (-13). Negativa valutakurseffekter i finansnettot uppgick till -1 Mkr (12) i kvartalet.

## Valutakurseffekt

MSEK	Kvartal 1 2023
<b>Translationseffekt (vs 2022)</b>	
Försäljning	+167
Kostnad för sålda varor	-115
Bruttovinst	+52
Rörelsekostnader	-50
Omstrukturering och övriga rörelseintäkter/kostnader	-1
<b>Total translationseffekt, EBIT</b>	<b>+1</b>
<b>Transaktionseffekt (vs 2022)</b>	
<b>Kostnad för sålda varor</b>	<b>+21</b>
<b>Bokförda omvärderingseffekter</b>	
Övriga rörelseintäkter/kostnader	-7

I kvartalet uppgår translationseffekterna till +1 Mkr och transaktionseffekterna +21 Mkr. Utöver det uppgår bokförda omvärderingseffekter av rörelsefordringar och skulder till -7 Mkr i kvartalet.

## Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 271 Mkr (25) i kvartalet. Det förbättrade kassaflödet beror i all väsentlighet på en minskning av rörelsekapitalet -6 Mkr (-375). För andra kvartalet i följd minskar lagerbindningen och bidrar med en positiv effekt om 16 Mkr (-154). Det förbättrade kassaflödet gör att koncernens cash conversion ökade kraftigt jämfört med föregående år och uppgick under kvartalet till 59,2 % (5,3). Utfallet ligger under målet om 80 % för helåret men bedöms vara en normal säsongsvariation och koncernens bedömning är att cash conversion successivt kommer förbättras under kommande kvartal.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 202 Mkr (185) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 137 Mkr (125) respektive immateriella anläggningstillgångar om 65 Mkr (60). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrningsflottan om 113 Mkr (108).

Koncernens likvida medel uppgick till 902 Mkr (985) och räntebärande nettoskuld uppgick till 5 153 Mkr (4 584). Arjo har avtalade utnyttjade kreditfaciliteter om 3 691 Mkr (3 616) tillgängliga för att refinansiera utestående företagscertifikat. Soliditeten uppgick till 47,7 % (47,0). Nettoskuld/justerad EBITDA uppgick till 2,7 (2,3).

## Forskning och utveckling

Arjos bruttokostnader för forskning och utveckling uppgick i kvartalet till 68 Mkr (58), varav 33 Mkr (28) har belastat rörelseresultatet. Bruttokostnaderna motsvarar 2,6 % (2,5) av koncernens nettoomsättning.

## Utsikter 2023

Den organiska omsättningstillväxten för 2023 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5%.

## Övriga viktiga händelser under kvartalet

### Arjo tilldelas utmärkelse på trycksårskonferens

Amerikanska National Pressure Injury Advisory Panel (NPIAP) är en framstående oberoende organisation som arbetar för att förebygga och hantera trycksador. Varje år arrangerar NPIAP en konferens för att öka kompetensen kring förebyggande och hantering av trycksår, och vid årets konferens tilldelades fem representanter för Arjo en prestigefull utmärkelse för sitt vetenskapliga bidrag kring användandet av mikroklimatskydd för att undvika trycksador.

### Uppgradering av vattenreningsystemet vid Arjos uthyrningsverksamhet

Under kvartalet har tre av koncernens anläggningar för uthyrningsverksamhet i Italien fått externt godkännande på att man efter genomförda förbättringar av vattensystemen, samt ändrad sammansättning av rengöringsmedel, nu uppfyller höjda krav på vattenrening. Då omställningen är omfattande, och de nya godkända nivåerna för exempelvis pH-värde, fosfor och ytaktiva ämnen är låga, är detta att se som en vinst både för miljön och för Arjos verksamhet i Italien.

## Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Det finns inga viktiga händelser att rapportera efter rapportperiodens slut.



# Övrig information

## Riskhantering

### Kunder och vårdens ersättningsystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i en del länder handlar om tillståndet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård. Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningsystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningsystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningsystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet. Som del av Arjos strategi satsar koncernen allt mer på att bevisa den kliniska och finansiella nyttan med koncernens produkter och lösningar, något som ytterligare begränsar ovan nämnda risker.

### Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, cirkularitet, produktens livscykel, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produkter och lösningar som leder till en effektivare vård där fler patienter kan behandlas, vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

### Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter kan Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, emellanåt bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra skadeståndskrav. Sådana anspråk kan röra stora belopp, leda till betydande juridiska kostnader och påverka bolagets anseende och kundrelationer negativt. Arjo begränsar risken för produktansvar och andra skadeståndskrav relaterade till produkterna och dess användning genom bolagets omfattande kvalitets- och säkerhetsarbete. För de ansvarsrisker (däribland produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.



### Skydd av immateriella rättigheter och hantering av immaterialrättsintrång

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling, och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, design- och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Det finns tydliga anvisningar inom koncernen för hur man kan förebygga, utreda och hantera potentiella intrång. Därutöver finns rutiner för att säkerställa ett effektivt underhåll av den befintliga rättighetsportföljen.

### Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter och lösningar, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Arjo har sedan 2:e mars 2022 stoppat alla leveranser och produktion av utrustning till Ryssland tills vidare, med anledning av Rysslands pågående invasion av Ukraina. Detta i linje med omvärldens kraftfulla sanktioner mot landet. Under 2021 stod Ryssland för 0,2 % av Arjos totala omsättning. Enligt bolagets prognoser skulle utrustning motsvarande cirka 50 Mkr levererats till Ryssland 2022, främst under första halvåret. Givet det turbulenta ekonomiska läge som följt sedan invasionen av Ukraina inleddes, följer Arjo marknadsutvecklingen noga. Arjo följer även noga den globala inflationsutvecklingen.

## Risker i värdekedjan

Oförutsedda och plötsliga händelser kan medföra störningar i produktion eller leveranskedja, vilket kan leda till såväl ökade kostnader som försenade eller uteblivna leveranser till Arjos kunder. Detta kan i sin tur få en negativ påverkan på koncernens resultat.

Bland annat som en följd av coronapandemin har Arjo, i likhet med många andra bolag, påverkats av en försämrad tillgänglighet till kritiska komponenter som exempelvis elektronikkomponenter. För att mitigera risken och säkerställa tillgänglighet och leveranssäkerhet gentemot Arjos kunder har en rad åtgärder implementerats och området hanteras med hög prioritet.

## Hållbarhetsrelaterade risker

Arjo arbetar aktivt med att monitorera och löpande utvärdera hållbarhetsrelaterade risker och dess påverkan på koncernens verksamhet eller resultat. Detta görs bland annat genom en återkommande väsentlighetsanalys, uppföljning av mål och åtaganden samt genom granskning av olika enheter i företaget såsom säkerhetsaspekter inom koncernens produktionsanläggningar eller stickprov för regelefterlevnad. Koncernen har en etablerad struktur för styrning som involverar både företagsledning och styrelse, och arbetar löpande med att förbättra företagets hållbarhetsarbete och minimera relaterade risker.

## Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, såsom EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter, samt amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, vilket även omfattar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter.

Arjo lägger ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för både fortsatt CE-märkning av Arjos produkter samt internationella lagstadgade krav som inkluderar FDA, MDSAP och EU MDR.

Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001 från BSI Nederländerna.

## Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. Koncernens finansiella risker består av valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker samt skatterisker, där valutarisken är den mest väsentliga.

## Risk för cyberattacker

Arjo är beroende av IT och den infrastruktur som omgärdar detta område och är därmed exponerad för risk för cyberattacker samt övriga former av intrång och datasäkerhet. För att motverka potentiella risker inom detta område finns en definierad styrande process på plats och man arbetar aktivt med riskbedömning avseende IT infrastrukturen och känslig data, samt testning av dessa områden. Detta inkluderar även definierade förebyggande processer och kontroller s.k. ITGC (IT General Control) för att skydda bolaget. Den interna kontrollmiljön utvärderas årligen, både av bolagets CISO samt av de externa revisorerna. Känslighetsanalyser samt penetrations- och återställandetest utförs löpande under året för att säkerställa tillräckliga säkerhetsnivåer på system, processer och data. Samtliga anställda genomgår utbildning inom området IT-säkerhet och för nyanställda ingår utbildningen som del i deras onboarding-process.

## Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 10.

## Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.



# Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 20 april 2023

**Johan Malmquist**  
Styrelsens ordförande

**Carl Bennet**  
Vice ordförande

**Eva Elmstedt**

**Dan Frohm**

**Ulf Grunander**

**Kajsa Haraldsson**

**Carola Lemne**

**Eva Sandling Gralén**

**Joacim Lindoff**  
VD och koncernchef

# Koncernens finansiella rapporter

## RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
Nettoomsättning	2	2 638	2 370	9 979
Kostnad för sålda varor		-1 524	-1 315	-5 768
<b>Bruttoresultat</b>		<b>1 113</b>	<b>1 055</b>	<b>4 211</b>
Försäljningskostnader		-534	-461	-1 969
Administrationskostnader		-344	-318	-1 329
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-33	-28	-115
Jämförelsestörande poster	5	-19	-6	-74
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-4	-9	-23
Resultat från andelar i intresseföretag		-3	-2	-10
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>3</b>	<b>176</b>	<b>231</b>	<b>691</b>
Finansnetto		-50	-13	-94
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>126</b>	<b>218</b>	<b>597</b>
Skatt		-32	-55	-149
<b>Periodens resultat</b>		<b>95</b>	<b>164</b>	<b>447</b>
<b>Hänförligt till:</b>				
Moderföretagets aktieägare		95	164	447
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor <sup>1)</sup>		0,35	0,60	1,64

1. Före och efter utspädning, för definition se sidan 19.



## RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
<b>Periodens resultat</b>	<b>95</b>	<b>164</b>	<b>447</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>			
<b>Poster som inte kan omföras till resultatet</b>			
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-36	-27	-34
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	9	7	10
<b>Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet</b>			
Omräkningsdifferenser	33	141	756
Säkring av nettoinvesteringar	-21	-12	-112
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-1	-4	-15
<b>Periodens övriga totalresultat netto efter skatt</b>	<b>-15</b>	<b>103</b>	<b>605</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>80</b>	<b>267</b>	<b>1 053</b>
<b>Totalresultat hänförligt till:</b>			
Moderföretagets aktieägare	80	267	1 053

## BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	31 Mar 2023	31 Mar 2022	31 Dec 2022
<b>Tillgångar</b>				
Immateriella tillgångar		7 398	7 156	7 391
Materiella anläggningstillgångar		1 824	1 513	1 802
Materiella leasingtillgångar		1 107	1 094	1 107
Finansiella anläggningstillgångar	7	706	651	705
Andelar i intresseföretag		128	124	132
Varulager		1 655	1 548	1 674
Kundfordringar		1 729	1 536	1 708
Kortfristiga finansiella fordringar	7	21	25	21
Övriga kortfristiga fordringar		675	598	678
Likvida medel	7	902	985	949
<b>Summa tillgångar</b>		<b>16 147</b>	<b>15 231</b>	<b>16 167</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital		7 704	7 152	7 624
Långfristiga finansiella skulder	7	3 109	1 080	2 823
Långfristiga leasingskulder	7	806	820	809
Avsättningar för pensioner, räntebärande	7	31	32	29
Övriga avsättningar		272	323	328
Kortfristiga finansiella skulder	7	2 011	3 625	2 322
Kortfristiga leasingskulder	7	361	330	359
Leverantörsskulder		549	611	587
Andra icke räntebärande skulder		1 305	1 257	1 286
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>16 147</b>	<b>15 231</b>	<b>16 167</b>

## FÖRÄNDRING EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

Mkr	Aktiekapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital <sup>1)</sup>
<b>Ingående balans per 1 januari 2022</b>	<b>91</b>	<b>766</b>	<b>6 028</b>	<b>6 885</b>
Summa totalresultat för perioden	-	629	423	1 053
Utdelning	-	-	-313	-313
<b>Utgående balans per 31 december 2022</b>	<b>91</b>	<b>1 395</b>	<b>6 138</b>	<b>7 624</b>
<b>Ingående balans per 1 januari 2023</b>	<b>91</b>	<b>1 395</b>	<b>6 138</b>	<b>7 624</b>
Summa totalresultat för perioden	-	12	68	80
<b>Utgående balans per 31 mars 2023</b>	<b>91</b>	<b>1 406</b>	<b>6 206</b>	<b>7 704</b>

1. I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

## KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Rörelseresultat (EBIT)		176	231	691
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	281	253	1 077
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-18	18	-7
Kostnadsförda jämförelsestörande poster <sup>1)</sup>		17	6	72
Utbetalda jämförelsestörande poster		-18	-8	-78
Finansiella poster		-55	-9	-94
Betald skatt		-107	-91	-233
<b>Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>277</b>	<b>400</b>	<b>1 426</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>				
Varulager		16	-154	-165
Kortfristiga fordringar		-44	-94	-76
Kortfristiga skulder		21	-126	-270
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>271</b>	<b>25</b>	<b>915</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärvade finansiella anläggningstillgångar		-10	-21	-21
Investeringar, netto		-202	-185	-880
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-211</b>	<b>-206</b>	<b>-902</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Upptagande av lån		4 802	4 485	24 328
Återbetalning av finansiella skulder		-4 869	-4 095	-23 747
Återbetalning av leasingkulder		-99	-91	-377
Förändring av pensionstillgångar/skulder		-2	0	1
Förändring av räntebärande fordringar		2	13	4
Utdelning		-	-	-313
Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten		51	87	241
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-114</b>	<b>398</b>	<b>136</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>-55</b>	<b>217</b>	<b>150</b>
Likvida medel vid periodens början		949	757	757
Omräkningsdifferenser		8	11	42
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>902</b>	<b>985</b>	<b>949</b>

1. Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

## 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2022, vilken finns publicerat på [www.arjo.com](http://www.arjo.com). Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte alltid på

grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå på totalsumman.

### Nya redovisningsstandarder

Ingen av de nya eller förändrade redovisningsstandarder som trätt i kraft 1 januari 2023 har haft någon väsentlig inverkan på Arjo. Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

## 2 Segmentsredovisning

Mkr	Kvartal 1 2023						Kvartal 1 2022					
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncern-funktioner	Elimine-ringar	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncern-funktioner	Elimine-ringar	Arjo Koncern
Produktförsäljning	776	602	126	-	-5	1 499	717	539	100	-	-1	1 355
Service inklusive reservdelar	321	157	6	-	0	485	269	127	5	-	-	401
Uthyrning	405	249	-	-	-	654	366	247	0	-	-	613
<b>Total nettoomsättning</b>	<b>1 502</b>	<b>1 009</b>	<b>132</b>	<b>-</b>	<b>-5</b>	<b>2 638</b>	<b>1 352</b>	<b>913</b>	<b>105</b>	<b>-</b>	<b>-1</b>	<b>2 370</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>241</b>	<b>190</b>	<b>23</b>	<b>-278</b>	<b>-</b>	<b>176</b>	<b>216</b>	<b>268</b>	<b>33</b>	<b>-286</b>	<b>-</b>	<b>231</b>
Finansnetto						-50						-13
<b>Resultat efter finansiella poster</b>						<b>126</b>						<b>218</b>
Skatt						-32						-55
<b>Periodens resultat</b>						<b>95</b>						<b>164</b>

Mkr	Helår 2022					
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncern-funktioner	Elimine-ringar	Arjo Koncern
Produktförsäljning	3 095	2 364	357	-	-10	5 806
Service inklusive reservdelar	1 149	587	15	-	-	1 751
Uthyrning	1 510	913	-	-	-	2 423
<b>Total nettoomsättning</b>	<b>5 753</b>	<b>3 864</b>	<b>372</b>	<b>-</b>	<b>-10</b>	<b>9 979</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>811</b>	<b>926</b>	<b>85</b>	<b>-1 131</b>	<b>-</b>	<b>691</b>
Finansnetto						-94
<b>Resultat efter finansiella poster</b>						<b>597</b>
Skatt						-149
<b>Periodens resultat</b>						<b>447</b>

Arjo följer upp verksamheten på segmenten Global Sales, Nordamerika och Övrigt, i vilken Arjos verksamhet för diagnostik redovisas. Arjo har betydande centrala koncernfunktioner inom områdena Supply Chain (produktförsörjning, lagerhållning och distribution), IT, Kvalitet, Forskning och Utveckling. Det är bara en viss del av Supply Chains kostnader som allokerats ut till respektive segment. Resterande del av

kostnaderna för koncernfunktionerna redovisas som koncernkostnader. Segmentsindelningen och sättet att mäta segmentens resultat är gjord på likartat sätt i denna kvartalsrapport som i 2022 årsredovisning. Ingen uppdelning av tillgångar och skulder sker per segment då inget sådant belopp regelbundet redovisas för den högste verkställande beslutsfatta-ren.

### 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
Immateriella tillgångar	-68	-67	-280
Varav hänförliga till förvärv	-22	-21	-86
Materiella anläggningstillgångar	-116	-97	-425
Materiella leasingtillgångar	-97	-89	-371
<b>Totalt</b>	<b>-281</b>	<b>-253</b>	<b>-1 077</b>
Varav nedskrivningar	-2	-	-1

Av- och nedskrivningar per funktion, Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
Kostnad för sålda varor	-181	-161	-690
Försäljningskostnader	-40	-36	-150
Administrationskostnader	-55	-54	-228
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2	-2	-7
Övriga rörelsekostnader	0	-	-
Jämförelsestörande poster	-2	-	-1
<b>Totalt</b>	<b>-281</b>	<b>-253</b>	<b>-1 077</b>
Varav nedskrivningar	-2	-	-1

### 4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
Utvecklingskostnader, brutto	-68	-58	-244
Aktiverade utvecklingskostnader	35	31	129
<b>Utvecklingskostnader, netto</b>	<b>-33</b>	<b>-28</b>	<b>-115</b>

### 5 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
Förvärvskostnader	0	0	-1
Skadestånd och tvister	-	-	-28
Omstruktureringskostnader	-19	-1	-16
Övrigt <sup>1)</sup>	-	-5	-30
<b>Totalt</b>	<b>-19</b>	<b>-6</b>	<b>-74</b>

1. Beloppet 2022 avser 25 Mkr nedskrivning av tillgångar inom uthyrningsverksamheten i Frankrike och resterande belopp avser stöd till Ukraina.

Jämförelsestörande poster per funktion, Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
Kostnad för sålda varor	-11	0	-30
Försäljningskostnader	-6	-	-3
Administrationskostnader	-2	-1	-35
Övriga rörelsekostnader	-	-5	-6
<b>Totalt</b>	<b>-19</b>	<b>-6</b>	<b>-74</b>

I tabellen ovan visas i vilken funktion posterna hade redovisats om de inte hade klassificerats som jämförelsestörande post.

## 6 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Mkr	31 Mar 2023	31 Mar 2022	31 Dec 2022
Övriga kortfristiga fordringar	27	14	45
Övriga finansiella anläggningstillgångar	129	129	119
<b>Summa tillgångar</b>	<b>156</b>	<b>143</b>	<b>163</b>
Övriga icke räntebärande skulder	27	72	26
Tilläggsköpeskilling	-	38	57
<b>Summa skulder</b>	<b>27</b>	<b>110</b>	<b>83</b>

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker, härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin och koncernen har inga derivat som används för säkringsändamål. Koncernen har innehav i onoterade bolag som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin. Innehavens bokförda värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernens tidigare skuld för tilläggsköpeskilling relaterat till förvärv återfanns inom nivå 3 i värdehierarkin.

## 7 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	31 Mar 2023	31 Mar 2022	31 Dec 2022
Långfristiga finansiella skulder	3 109	1 043	2 823
Långfristiga leasingskulder	806	820	809
Kortfristiga finansiella skulder	2 011	3 625	2 265
Kortfristiga leasingskulder	361	330	359
Pensionsavsättningar	31	32	29
<b>Räntebärande skulder</b>	<b>6 317</b>	<b>5 850</b>	<b>6 285</b>
Avgår finansiella fordringar	-85	-70	-87
Avgår pensionstillgångar	-176	-211	-205
Avgår likvida medel	-902	-985	-949
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>5 153</b>	<b>4 584</b>	<b>5 044</b>

## 8 Koncernens nyckeltal

Mkr	Jan-mars 2023	Jan-mars 2022	Helår 2022
<b>Försäljningsmått</b>			
Nettoomsättning	2 638	2 370	9 979
Nettoomsättningstillväxt, %	11,3	9,3	10,0
Organisk försäljningstillväxt, %	4,3	1,4	-0,2
<b>Kostnadsmått</b>			
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning, %	20,3	19,5	19,7
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning, %	13,1	13,4	13,3
Forsknings- och utvecklingskostnader brutto i procent av nettoomsättningen, %	2,6	2,5	2,4
<b>Resultatmått</b>			
Rörelseresultat (EBIT)	176	231	691
Rörelseresultat (EBIT) justerat <sup>2)</sup>	196	237	765
EBITA	245	298	971
EBITA justerad <sup>2)</sup>	264	304	1 044
EBITDA	457	484	1 767
EBITDA-tillväxt, %	-5,4	-0,6	-13,1
EBITDA justerad <sup>2)</sup>	474	490	1 841
Resultat per aktie, kronor	0,35	0,60	1,64
<b>Marginalmått</b>			
Bruttomarginal, %	42,2	44,5	42,2
Rörelsemarginal, %	6,7	9,7	6,9
Rörelsemarginal justerad, % <sup>2)</sup>	7,4	10,0	7,7
EBITA-marginal, %	9,3	12,6	9,7
EBITA-marginal justerad, % <sup>2)</sup>	10,0	12,8	10,5
EBITDA-marginal, %	17,3	20,4	17,7
EBITDA-marginal justerad, % <sup>2)</sup>	18,0	20,7	18,4
<b>Kassaflödes- och avkastningsmått</b>			
Avkastning på eget kapital, % <sup>1)</sup>	5,1	10,9	6,2
Cash Conversion, %	59,2	5,3	51,8
Arbetande kapital	12 586	11 758	12 314
Avkastning på arbetande kapital, % <sup>1)</sup>	5,7	9,3	6,2
<b>Kapitalstruktur</b>			
Räntebärande nettoskuld	5 153	4 584	5 044
Räntetäckningsgrad, ggr <sup>1)</sup>	5,0	13,2	6,8
Nettoskuldssättningsgrad, ggr	0,7	0,6	0,7
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr <sup>1, 2)</sup>	2,7	2,3	2,5
Soliditet, %	47,7	47,0	47,2
Eget kapital per aktie, kronor	28,3	26,3	28,0
<b>Övrigt</b>			
Antal aktier, st	272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel	6 801	6 467	6 751

1. Rullande 12 månader.

2. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 16 och definition på sidan 19.

## ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBIT/EBITA/EBITDA justerad, Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
Rörelseresultat (EBIT)	176	231	691
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	68	67	280
<b>EBITA</b>	<b>245</b>	<b>298</b>	<b>971</b>
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	213	186	796
<b>EBITDA</b>	<b>457</b>	<b>484</b>	<b>1 767</b>
Jämförelsestörande poster <sup>1)</sup>	19	6	74
Återläggning av nedskrivningar av omstrukturerings- och integrationskostnader	-2	-	-1
<b>Justerat Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>196</b>	<b>237</b>	<b>765</b>
<b>Justerad EBITA</b>	<b>264</b>	<b>304</b>	<b>1 044</b>
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>474</b>	<b>490</b>	<b>1 841</b>

1. Se not 5 Jämförelsestörande poster sidan 13.

Cash conversion	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr</b>	<b>271</b>	<b>25</b>	<b>915</b>
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	176	231	691
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar, Mkr	281	253	1 077
<b>EBITDA, Mkr</b>	<b>457</b>	<b>484</b>	<b>1 767</b>
<b>Cash Conversion, %</b>	<b>59,2</b>	<b>5,3</b>	<b>51,8</b>

Nettoskuldsättningsgrad	31 Mar 2023	31 Mar 2022	31 Dec 2022
Räntebärande nettoskuld, Mkr	5 153	4 584	5 044
Eget kapital, Mkr	7 704	7 152	7 624
<b>Nettoskuldsättningsgrad, ggr</b>	<b>0,7</b>	<b>0,6</b>	<b>0,7</b>

Beräkning av avkastning på arbetande kapital	Jan-mars 2023	Jan-mars 2022	Helår 2022
Balansomslutning vid periodens början, Mkr	15 231	14 039	14 612
Balansomslutning vid periodens slut, Mkr	16 147	15 231	16 167
<b>Genomsnittlig balansomslutning, Mkr</b>	<b>15 689</b>	<b>14 635</b>	<b>15 390</b>
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	15 689	14 635	15 390
Avgår genomsnittliga likvida medel, Mkr	-944	-768	-853
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar, Mkr	-298	-277	-322
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder, Mkr	-1 861	-1 832	-1 901
<b>Genomsnittligt arbetande kapital, Mkr</b>	<b>12 586</b>	<b>11 758</b>	<b>12 314</b>
Rörelseresultat (EBIT), Mkr <sup>1)</sup>	636	1 056	691
Återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr <sup>1)</sup>	87	37	74
EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr	723	1 093	765
<b>Avkastning på arbetande kapital, %</b>	<b>5,7</b>	<b>9,3</b>	<b>6,2</b>

1. Rullande 12 månader.



## 9 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 2 2022	Kvartal 3 2022	Kvartal 4 2022	Kvartal 1 2023
Nettoomsättning	2 370	2 404	2 519	2 686	2 638
Kostnad för sålda varor	-1 315	-1 372	-1 496	-1 585	-1 524
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 055</b>	<b>1 032</b>	<b>1 023</b>	<b>1 101</b>	<b>1 113</b>
Rörelsekostnader	-807	-849	-872	-884	-912
Jämförelsestörande poster	-6	-7	-7	-55	-19
Övriga rörelseintäkter, rörelsekostnader och resultatandelar från intresseföretag	-11	-19	-3	-1	-6
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>231</b>	<b>158</b>	<b>140</b>	<b>161</b>	<b>176</b>
Finansnetto	-13	-20	-25	-37	-50
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>218</b>	<b>139</b>	<b>115</b>	<b>124</b>	<b>126</b>
Skatt	-55	-35	-29	-31	-32
<b>Periodens resultat</b>	<b>164</b>	<b>104</b>	<b>86</b>	<b>93</b>	<b>95</b>
EBITDA justerad <sup>1)</sup>	490	430	420	500	474
EBITDA-marginal justerad, % <sup>1)</sup>	20,7	17,9	16,7	18,6	18,0

1. EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 5 Jämförelsestörande poster på sidan 13, Alternativa nyckeltal på sidan 16 och definitioner på sidan 19.

## 10 Transaktioner med närstående

Mkr	Jan-mars 2023	Jan-mars 2022	Helår 2022
Försäljning	9	4	30
Inköp av varor	-2	-2	-10
Kundfordringar	4	2	3
Leverantörsskulder	2	1	1

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum. Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

# Moderbolagets finansiella rapporter

## RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Mkr	Kvartal 1 2023	Kvartal 1 2022	Helår 2022
Administrationskostnader	-52	-51	-195
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0	-1	105
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-52</b>	<b>-52</b>	<b>-90</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	144	-	158
Finansnetto <sup>1)</sup>	-18	-17	-55
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>73</b>	<b>-69</b>	<b>13</b>
Skatt	12	13	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>85</b>	<b>-56</b>	<b>13</b>

1. Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster / -förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

## BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Mkr	31 Mar 2023	31 Mar 2022	31 Dec 2022
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	314	362	337
Materiella anläggningstillgångar	1	0	1
Finansiella anläggningstillgångar	5 914	5 918	5 896
Kortfristiga finansiella fordringar koncernföretag	-	1 508	-
Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag	92	3	86
Kortfristiga fordringar	19	21	28
<b>Summa tillgångar</b>	<b>6 341</b>	<b>7 812</b>	<b>6 348</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	4 013	4 173	3 928
Avsättningar	2	1	2
Kortfristiga finansiella skulder	1 937	3 614	2 253
Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag	366	-	133
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	1	0	5
Andra icke räntebärande skulder	22	24	28
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>6 341</b>	<b>7 812</b>	<b>6 348</b>

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 807 Mkr (5 832) på aktier och andelar i dotterbolag. Ingen förändring har skett under perioden. Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp om 5 000 Mkr (5 000). Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 1 950 Mkr (3 616). Immateriella tillgångar består av programvaror.

# Definitioner

## FINANSIELLA TERMER

### Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

### Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

### Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

### Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

### EBIT

Rörelseresultat.

### EBIT/Rörelseresultat, justerat

Rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster.

### EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

### EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

### EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

### EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

### EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

### EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

### EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

### EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

### Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader samt engångsposter av större karaktär.

### Nettoskulsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

### Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr

Genomsnittlig nettoskuld i förhållande till rullande tolv månaders justerad EBITDA.

### Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

### Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	95 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370
Resultat per aktie	0,35 kr

### Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

### Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

### Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

### Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

## MEDICINSKA OCH ÖVRIGA TERMER

### Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

### Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

### FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regelbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

### IPC (Intermittent pneumatic compression)

En etablerad metod för bland annat behandling av venösa bensår. Genom aktiv kompression av exempelvis vadmuskulaturen imiteras den pumpmekanism som annars sker vid naturlig rörelse, vilket ökar blodflödet i benen.

### Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

### MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa de nya bestämmelserna.

### Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

### Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

### SEM-skanner (sub epidermal moisture)

En handhållen och trådlös enhet som mäter vätskeansamling i hudens undre lager, för att tidigt identifiera risk för utveckling av trycksår.

### Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

### VTE

Förkortningen VTE kommer från engelskans "Venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

### Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

## TELEFONKONFERENS

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 20 april kl. 08.00 svensk tid.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk:

<https://ir.financialhearings.com/arjo-q1-report-2023>

Deltagare som önskar ställa muntliga frågor via telefonkonferensen behöver registrera sig via länken nedan. Efter registreringen erhålls ett telefonnummer och konferens-ID för att logga in till konferensen. Länk för registrering:

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5005701>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen:

<https://www.arjo.com/sv-se/om-oss/investerare/rapporter--presentationer/2023/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 3 år via följande länk:

<https://ir.financialhearings.com/arjo-q1-report-2023>

## FINANSIELL INFORMATION

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på [www.arjo.com](http://www.arjo.com). Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på [www.arjo.com](http://www.arjo.com).

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2023:

20 april 2023	Årsstämma 2023
14 juli 2023	Delårsrapport jan-juni 2023
19 oktober 2023	Delårsrapport jan-sep 2023



## KONTAKT

### Maria Nilsson

TF EVP Communication & Public Relations

+46 734 244 515

[maria.nilsson@arjo.com](mailto:maria.nilsson@arjo.com)

### Sara Ehinger

VP Investor Relations & Corporate Communications

Tel: +46 723 597 794

[sara.ehinger@arjo.com](mailto:sara.ehinger@arjo.com)

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 april 2023 kl. 07.00 CEST.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientförflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdsituationer. Med 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på cirka 6 800 personer arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsengatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

[www.arjo.com](http://www.arjo.com)